



Anspruchsvolles Verkaufen

Beschreibung	Sie suchen den schnellen Einstieg in den Verkauf (Aussen- oder Innendienst). In diesem Seminar dreht sich alles um die heute geforderten Schlüsselkompetenzen im Verkauf. Sie wissen, wie Sie das Kundengespräch von der Begrüssung zum Verkaufsziel bis zur Verabschiedung professionell führen. Ein grosser Teil des Verkaufsgesprächs besteht darin, die richtigen weiterführenden Fragen zu stellen, um die konkreten Bedürfnisse der Kundin und des Kunden sicher zu ermitteln. Sie befassen sich damit, die Kundinnen und Kunden bewusster über den Nutzen zu informieren. Sie können Ihre Produkte in Verkaufsgesprächen überzeugend präsentieren und erreichen eine Umsatzerhöhung. Nach dem Kurs sind Sie in der Lage, auch vermehrte Zusatzverkäufe zu tätigen.
Inhalt	<ul style="list-style-type: none">• Grundlagen Kommunikationslehre• Verkaufstechniken• Argumentationstechnik• Präsentationstechnik und Rhetorik• Selbstmarketing
Voraussetzung	<ul style="list-style-type: none">• Es werden keine Vorkenntnisse im Verkauf vorausgesetzt.
Zielgruppe	Personen, die im Verkauf (Aussen- oder Innendienst) arbeiten oder erst seit kurzem in diesem Bereich tätig sind und sich gezielt weiterbilden wollen.
Lernziele	Die Teilnehmenden <ul style="list-style-type: none">• kennen die Grundlagen aus der Kommunikationslehre.• kennen den strukturierten Aufbau eines Verkaufsgesprächs und wissen, welche verkaufstechnischen Elemente in den einzelnen Phasen eingesetzt werden.• sind in der Lage, professionell zu präsentieren.
Methodik/Didaktik	Wissensvermittlung, Live-Aufgabe "Verkauf", Rollenspiele, Einzelaufgaben, Präsentationen
Abschluss	Falls Sie mindestens 80 % der Lektionen des Unterrichts besucht haben, erhalten Sie nach Abschluss des Kurses ein Attest der Klubschule Migros.
Anschluss-Fortsetzungsangebote	Kundengewinnung / Akquisition - der Weg zum Erfolg!
Datum	18.11.2022 / E_1606137
Zeit	08:30 - 16:50 h
Klubschule Migros Rapperswil Zürcherstrasse 2 8640 Rapperswil	Tel. +41 58 568 64 20 kundenservice-center@klubschule.ch klubschule.ch



Anspruchsvolles Verkaufen

Wochentage	Fr						
Dauer	1 Kurstag(e). Total 8.00 Lektion(en) à 50 Minuten						
Preis	CHF 390.00						
Durchführungsort	Einkaufszentrum Sonnenhof, Zürcherstr. 2, 8640 Rapperswil						
Termine	<table><thead><tr><th>Tag</th><th>Datum</th><th>Zeit</th></tr></thead><tbody><tr><td>1 Fr</td><td>18.11.2022</td><td>08:30 - 16:50</td></tr></tbody></table>	Tag	Datum	Zeit	1 Fr	18.11.2022	08:30 - 16:50
Tag	Datum	Zeit					
1 Fr	18.11.2022	08:30 - 16:50					