

Verkaufstraining

Beschreibung	Sie suchen den schnellen Einstieg in den Verkauf (Aussen- oder Innendienst). Als kaufmännisch ausgebildete Person wollen Sie Neues in Angriff nehmen und beruflich weiterkommen. In diesem Seminar dreht sich alles um die heute geforderten Schlüsselkompetenzen im Verkauf. In Präsentationen, Rollenspielen und Einzelaufgaben arbeiten Sie gezielt an Ihrem eigenen Profil als zukünftig erfolgreiche/r Verkäufer/in. Die praxisorientierten Methoden der Wissensvermittlung zeigen auf, wie Sie die verschiedenen Fachbereiche geschickt kombinieren.
Inhalt	<ul style="list-style-type: none">• Grundlagen Kommunikationslehre• Verkaufstechnik• Argumentationstechnik• Präsentationstechnik und Rhetorik• Selbstmarketing• Verkaufsplanung• Verkaufsstufenplanung• Vernetzung zum Marketing
Voraussetzung	Es werden keine Vorkenntnisse im Verkauf vorausgesetzt. PC-Kenntnisse und kaufmännische Grundkenntnisse sind für diesen Berufszweig jedoch notwendig.
Zielgruppe	Personen, die in den Verkauf (Aussen- oder Innendienst) einsteigen wollen oder erst seit kurzem in diesem Bereich tätig sind und sich gezielt weiterbilden wollen.
Lernziele	Die Teilnehmenden <ul style="list-style-type: none">• kennen die Grundlagen aus der Kommunikationslehre.• kennen den strukturierten Aufbau eines Verkaufsgespräches und wissen, welche verkaufstechnischen Elemente in den einzelnen Phasen eingesetzt werden.• sind in der Lage, professionell zu präsentieren.• kennen den Aufbau der Verkaufsplanung und die Vernetzung zum Marketing.
Methodik/Didaktik	Frontalunterricht, Rollenspiele, Gruppenarbeiten, Einzelaufgaben, Präsentationen, Live-Aufgabe "Verkauf"
Abschluss	Wenn Sie mindestens 80% des Unterrichts besucht haben, erhalten Sie ein Attest der Klubschule Migros.
Anschluss-Fortsetzungskurs	<ul style="list-style-type: none">• Marketing_und_Verkauf• Kurs_nicht_gefunden?_Teilen_Sie_uns_Ihren_Kurswunsch_mit.
Datum	02.03.2019 - 09.03.2019 / E_1242641
Zeit	08:30 - 17:20 h
Wochentage	Sa
Dauer	2 Kurstag(e). Total 16.00 Lektion(en) à 50 Minuten
Preis	CHF 780.00 Inkl. Unterlagen
Durchführungsort	Nordhaus 3 / Güterstrasse, 5400 Baden

Klubschule Migros Baden Tel. +41 58 568 97 97

Nordhaus 3 / Güterstrasse
5400 Baden

klubschule.baden@migrosaare.ch
klubschule.ch



Verkaufstraining

Termine	Tag	Datum	Zeit
	1 Sa	02.03.2019	08:30 - 17:20
	2 Sa	09.03.2019	08:30 - 17:20